

**MONTHLY REVIEW**  
**SELECCIONES EN CASTELLANO**

ESTA A LA VENTA EN:

**MONTEVIDEO. URUGUAY**  
NATIVA LIBROS  
Avda. Uruguay 1783

**SAO PAULO. BRASIL**  
LIVRAIRIAS EDITORAS REUNIDAS LER  
Praça da República 71

**COCHABAMBA. BOLIVIA**  
LOS AMIGOS DEL LIBRO  
Calle Perú, esquina España

**LIMA. PERU**  
LIBRERIA JUAN MEJIA BACA  
Azángaro 722

**CARACAS. VENEZUELA**  
LIBRERIA PSIQUE  
Escuela de Psicología  
CIUDAD UNIVERSITARIA

**MEDELLIN. COLOMBIA**  
LIBRERIA AGUIRRE  
Calle 53 N° 49-123

**CALI. COLOMBIA**  
LIBRERIA NACIONAL  
Carrera 5 a N° 11-50

**CIUDAD DE MEXICO. MEXICO**  
EDITORIAL NUESTRO TIEMPO S. A.  
Presa Nejapa N° 158

**PARIS. FRANCIA**  
EDICIONES HISPANOAMERICANAS  
26 Rue Monsieur Le Prince

Ejemplar: E° 4.—

# MONTHLY REVIEW

SELECCIONES EN CASTELLANO

## FUSION EMPRESARIAL <sup>AÑO VI</sup> 65

UN ESTUDIO SOBRE EL PODER CAPITALISTA

### FRANTZ FANON

EVOLUCION DE UN REVOLUCIONARIO

- PETER GEISMAR
- PETER WORSLEY

## NOTAS A LOS LECTORES

El editorial "*The merger movement*" que fue publicado en el número de Junio de la edición norteamericana reviste particular importancia para los países latinoamericanos, pues, si bien bajo modalidades distintas a las señaladas en el editorial, las fusiones empresariales están a la orden del día en nuestros países. En Brasil, Argentina y México centenares de empresas fueron compradas por el capital norteamericano en los últimos años y las fusiones, por compra o quiebra de la competencia, han sido cosa corriente.

Chile, por lo reducido de su mercado y por tener sus principales ramas industriales ya en una sola mano, ha escapado momentáneamente a esa tendencia. (Las fusiones empresariales se han iniciado hace dos años en uno de los principales sectores en que no había monopolios y en que aún existe competencia: el sector metalúrgico y de la fabricación de artefactos domésticos).

Al aprobarse el Area Andina, al expandirse el mercado potencial de la industria chilena, la tendencia a las fusiones se hará incontenible y seguramente estaremos al borde de una ola de compras de nuestra incipiente industria manufacturera por el capital norteamericano. Lo mismo ocurrirá en el resto de los países andinos y una desnacionalización del sector industrial se superpondrá a la nacionalización creciente de la industria extractiva, de los servicios públicos, de las propiedades agrícolas, etc

(Pasa a la contratapa siguiente)

una revista  
socialista  
independiente  
dirigida por

Paul Sweezy y Leo Huberman  
(1903-1968)

Nº 65 Año VI  
Agosto 1969

# MONTHLY REVIEW

SELECCIONES EN CASTELLANO

## INDICE

1. *El movimiento de fusión empresarial: un estudio del Poder* 3
2. *Frantz Fanon: La evolución de un revolucionario. Esbozo biográfico*, por Peter Geismar ..... 27  
*Las teorías revolucionarias*, por Peter Worsley ..... 36
3. *Apuntes sobre la actual inflación*, por Nathan Spero ..... 59

## SUSCRIPCIONES

		EXTERIOR	
		Vía Simple	
COLABOR. (12 Nos.) . E° 100,—		Annual (12 Nos.) . . . . .	US\$ 6,00
CHILE		VIA AEREA	
Annual (12 Nos.) . . . . .	" 45,—	Annual América . . . . .	" 10,00
Semestral (6 Nos.) . . . . .	" 25,—	Annual Europa, Asia, Africa	" 15,00

Monthly Review, publicación mensual de Editorial Prensa Latinoamericana S. A.  
Director: Clodomiro Almeyda M. Representante legal: Carlos Salazar U. Representante para los asuntos editoriales: Ernesto Benado R. Secretaría y redacción: Barros Errázuriz 1942. Correspondencia a: Editorial M. R., Casilla 5437, Santiago, Chile. La secretaria de redacción de la revista atiende de lunes a viernes. El Editor y el Director reciben a los suscriptores, lectores y colaboradores, todos los miércoles, de 19 a 21 horas.

la ideología" —celebrado en los años de la década de 1950— cede lugar a luchas por los derechos civiles, Vietnam, y por la miseria de la "otra América", y donde los problemas de desigualdad étnica y no meramente clasistas, se hacen manifiestos cada vez más, no justamente en el tercer mundo, sino en las barriadas misérrimas de Londres, Birmingham, Los Angeles y Nueva York. (14) En este contexto se escucha con una nueva atención a las voces del tercer mundo, y las revoluciones de Cuba y Vietnam inspiran a los europeos. Es por esto que los escritos de Frantz Fanon son todo menos la propiedad privada local y separada de los países pobres, y adquieren significación sobresaliente para el mismo sector que él descartó calificándolo como las aguas estancadas de la historia.

(14) Nuevamente la represión en el exterior revierte sobre los países metropolitanos, como cuando los paracaidistas de Massu regresaron de Argelia para amenazar a París, o como cuando una situación económica en deterioro, en el tercer mundo, afecta a la provisión de materias primas, a la disponibilidad de los mercados, y al balance de pagos de los países desarrollados.

## APUNTES SOBRE LA ACTUAL INFLACION

Por NATHAN SPERO

El autor es director de investigaciones de la United Electrical, Radio, and Machine Workers of America.

Tanto los directores de las corporaciones como los economistas gubernamentales, ampliamente citados en los medios de información, explican la actual inflación sea como "presión de la demanda", o "empuje de los salarios", o como ambos. Según la explicación de "presión de la demanda", una demanda efectiva en exceso frente a recursos limitados arrastra los precios hacia arriba. En la inflación de "empuje de los salarios", los aumentos demasiado grandes en los sueldos que excedan el incremento de la capacidad de producción, impele los costos hacia arriba, forzando a los empleadores a elevar los precios. En cualquier caso, ambas explicaciones aseguran que la inflación es originada por gente de trabajo que tiene demasiado dinero. Las dos interpretaciones asignan a las compañías el papel de participantes involuntarios en la inflación, que son "arrastradas" o "empujadas" a aumentar los precios.

En ocasiones, tratadistas económicos más experimentados sugieren que la causa de la inflación podría ser una "embestida de los beneficios" por las corporaciones cuya fuerza monopólica las ha capacitado para subir los precios amparándose en la trama de las presiones creadas por la guerra del Vietnam. Opiniones tan heréticas que aparecen en publicaciones comerciales o financieras reciben raramente amplia difusión por los medios informativos.

Un examen de los indicadores estadísticos del gobierno ayuda a arrojar luz sobre las causas de la inflación.

(1) Como cabía esperar, la actual ola inflacionaria coincide con el período de escalada en Vietnam que comenzó en 1965. Desde

1960 hasta 1964 el índice de precios de consumo del Departamento de Estadísticas Laborales (DEL) aumentó en una proporción de poco más de 1 por ciento anual. Desde 1965 la tendencia de los precios se aceleró año tras año, con un aumento, el año pasado, que excedió el 5 por ciento debido al estímulo del incremento del 63 por ciento en los gastos militares (de 49.600 millones de dólares en el año fiscal 1965 a 81.000 millones en 1969).

(2) A pesar de haber señalado especialmente a los así llamados voraces sindicatos y sus exorbitantes aumentos salariales como responsables de la inflación, las estadísticas del gobierno rebelan que, en realidad, la gran mayoría de los trabajadores han experimentado la declinación de su nivel de vida desde la aceleración de la guerra en Vietnam.

La tabla que sigue, obtenida de la serie del DEL sobre poder de compra promedio de los ingresos semanales, muestra como han descendido año a año desde 1965 los verdaderos ingresos semanales, deducidos los impuestos federales, de más de 47 millones de trabajadores industriales y no calificados del sector privado.

#### VERDADERA PAGA NETA DE LOS TRABAJADORES (en dólares)

Periodo	Ingresos semanales prom. (a) (1)	Menos impuestos personales nac. (b) (2)	Menos los aumentos de precios desde la escalada en Vietnam (c) (3)	Poder de compra de los ingresos semanales (4)
<b>Trabajador sin cargas familiares</b>				
1965 (segunda mitad)	96.21	16.26	—	79.95
1966	98.82	17.53	1.91	79.38
1967	101.84	18.46	4.20	79.18
1968	107.73	21.02	7.74	78.97
1969 (1er. trim.) (est.)	110.95	22.68	10.15	78.12
<b>Trabajador con tres cargas familiares</b>				
1965 (segunda mitad)	96.21	8.94	—	87.27
1966	98.82	10.16	2.08	86.58
1967	101.84	10.98	4.57	86.29
1968	107.73	12.45	8.51	86.77
1969 (1er. trim.) (est.)	110.95	13.74	11.18	86.03

(a) Promedios del Departamento de Estadísticas Laborales DEL (US. Bureau of Labor Statistics) para el sector privado: trabajadores productivos de la industria y la minería; trabajadores de la construcción; y trabajadores (excluyendo personal de inspección) del transporte, de los servicios de utilidad pública, del comercio mayorista y minorista, del sector financiero, de seguros, de bienes raíces y de servicios.

(b) Ingresos federales por impuestos a la renta y a la seguridad social.

(c) Calculado mediante el uso del Índice de Precios al Consumidor del DEL tomando como base 100 para la segunda mitad de 1965.

La Tabla demuestra cómo el trabajador promedio ha sido exprimido entre los crecientes impuestos federales, utilizados en parte para financiar la guerra y los precios en aumento. El salario promedio de un trabajador de la industria privada, jefe de una familia de cuatro miembros, ha aumentado en 14.74 dólares semanales entre la segunda mitad de 1965 y el primer trimestre de 1969. Pero los impuestos succionaron otros 4.80 dólares de sus ingresos y los precios en aumento los diezmaron en 11.18 adicionales por semana. Como resultado, tiene 1.24 dólar semanal de menor poder de compra hoy que en 1965. La misma historia, con algunas variaciones menores, se aplica a los trabajadores sin cargas de familia.

Durante este período de declinantes salarios reales, la producción por hombre-hora en la economía privada no-agraria ha estado aumentando a razón de casi 3 por ciento por año, según los datos del DEL. Más que la causa, se ve así que el trabajador común es la víctima de la inflación.

(3) El *Wall Street Journal* del 5 de agosto de 1968 sugirió que "los beneficios de las corporaciones son tal vez los culpables principales" de la actual inflación. Agrega que en los tres distintos períodos de inflación posteriores a la segunda guerra mundial, los hechos indican que la inflación ha consistido tanto en una "embestida de los beneficios" como en el "empuje de los salarios". Cita a Peter L. Bernstein presidente de Bernstein-Macaulay Inc., un servicio de asesoramiento en inversiones:

La pauta es suficientemente clara. En lugar de costos laborales que empujen los precios hacia arriba, lo que vemos es una especie de empuje de los beneficios. Estos ya están bien adelantados antes

que los precios comiencen a subir, y los precios están bien adelantados antes que los salarios comiencen a aumentar más rápido que la producción.

Ultimamente el *Wall Street Journal* del 21 de abril de 1969 estaba helado por la robustez de los beneficios:

Es maravillosa la lucratividad de la fábrica norteamericana. Son muchos los establecimientos de los Estados Unidos que están operando muy por debajo de los niveles más eficientes. Los gastos laborales de la fábrica durante el último año o algo así, han ascendido más empinadamente que en ningún momento de una década. El 10 por ciento de sobrecarga impositiva presiona sobre las ganancias. Con todo eso, la fábrica norteamericana produce hoy más beneficios por dólar de ventas que en muchos instantes de la segunda postguerra mundial...

El *Wall Street Journal* concluye que un factor de estos gruesos márgenes de beneficio "ha sido la facilidad con que los fabricantes han podido inflar los precios".

La historia de las ganancias de las corporaciones es sintetizada en la siguiente tabla:

	Beneficios de corporaciones ded. impuestos (dólares)	Dividendos (dólares)
1965 Primera mitad *	45.100 millones	19.100 millones
1965 Segunda mitad *	47.800 "	20.600 "
1966	51.000 "	21.700 "
1967	48.100 "	22.900 "
1968	51.000 "	24.600 "
1968 Cuarto trimestre *	52.900 "	25.400 "

\* Valuaciones anuales ajustadas estacionalmente.  
Fuente: Departamento de Comercio de los Estados Unidos.

Estimaciones preliminares de los beneficios de las corporaciones para el primer trimestre de 1969 indican el aumento empinado adicional de los beneficios. *The New York Times* del 27 de abril informa que 878 compañías, de todas las industrias, que han dado a conocer las cifras de sus ganancias en el primer trimestre, fanfiestan un aumento del 8.5 por ciento por sobre el mismo período del año anterior.

2º libro de la  
Colección América Nueva



## PROCESOS Y ESTRUCTURAS DE UNA SOCIEDAD DEPENDIENTE

Edelberto Torres Rivas

Edelberto Torres, sociólogo guatemalteco, con curso de postgrado en la Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales, es actualmente experto de las Naciones Unidas en cuestiones centroamericanas.

En un momento de discusión tan aguda sobre la integración latinoamericana, este trabajo es un valioso antecedente. Además de la importante revisión que hace de la dramática historia de estas naciones centroamericanas el libro abre amplias perspectivas para la comprensión del subdesarrollo y de la dependencia latinoamericana y para una revisión de la metodología adoptada para comprender la realidad de nuestros países.

El trabajo de Edelberto Torres iluminará no sólo a los lectores especializados en las ciencias sociales, sino también a todos aquellos que están interesados en comprender los orígenes de la profunda crisis latinoamericana. Se constituirá ciertamente en un clásico de las ciencias sociales latinoamericanas.

Próximamente en todas las  
librerías y por supuesto en

LIBRERIA  Mac Iver 267

(De la contratapa anterior)

Si estas "nacionalizaciones" son pagadas o "indemnizadas" los conglomerados norteamericanos y en general extranjeros podrán con el mismo dinero que reciben por la venta de sus antiguas inversiones efectuar nuevas compras, usando por supuesto el sistema bancario como mecanismo para acelerar la compra de los paquetes de acciones, que les den el rápido y total control de los negocios.

---

El número de Julio-Agosto de la edición norteamericana tiene 96 páginas y está íntegramente dedicado al artículo de Victor Nee "*La revolución cultural en la Universidad de Pekín*". Como ese trabajo es muy largo para nuestros números normales y ya tenemos en estudio otro material de gran interés para el número doble de Enero-Febrero de 1970, publicaremos el artículo de Victor Nee en dos partes, la primera en Septiembre y la segunda en Octubre, dejando así lugar para otros excelentes trabajos que ya están traducidos y pendientes de publicación por falta de espacio.

En el mes de Julio nos visitó en Santiago don Vicente Rovetta quien dirige en Montevideo a Nativa Libros, nuestros distribuidores en Uruguay. También tuvimos el agrado de conocer y reanudar relaciones comerciales con don Hugo Larrea, quien reanuda la distribución de la revista en Ecuador.

Pero estas gratas visitas promisorias de una mayor difusión de la revista han quedado en parte opacadas por las noticias que nos llegaron de Brasil, en el sentido que el número doble de Enero-Febrero fue el último que las autoridades permitieron ingresar al país. Momentáneamente sólo podremos atender a los lectores de Brasil mediante suscripciones individuales.